

ЭКСПЕРТ «ДС»

Генеральный директор компании ПСМ («Промышленные силовые машины»)

Андрей Медведев

на примере своего предприятия анализирует ситуацию в промышленности и убедительно доказывает, что кризис уже наступил.



падение продаж за первый квартал составило порядка 40%. То же самое мы видим у наших партнеров. У некоторых в марте произошло двукратное и даже трехкратное падение.

В результате мы первые месяцы 2013 года работали «на склад» – чтобы сохранить производственный план и не проводить сокращений работников. У многих предприятий сейчас схожая ситуация. И у наших конкурентов в регионе, и у крупных предприятий – таких, как МАЗ, КАМАЗ, Ростсельмаш, формально выпуск продукции с начала года не упал, они просто работали «на склад», стараясь загрузить персонал.

«Переполненные склады» – символ кризиса 2008 года. Само по себе это не плохо, поскольку наличие продукции на складе увеличивает конкурентоспособность. Но то, насколько выросло количество этой продукции с конца 2012 года, многое говорит о ситуации. Кроме того, складская программа забирает оборотный капитал, что, вместе с ростом дебиторской задолженности, создает определенные трудности.

Дебиторка для многих сейчас становится проблемой. Мы видим, что долги от машиностроительных предприятий практически перестали гаситься. Наше предприятие тоже вынуждено договариваться об отсрочках платежей, и, когда мы общаемся с поставщиками, видим, что большинство их партнеров вообще приостановили оплату.

Отсутствие ликвидности становится все более ощутимым.

КАК ОСТАВАТЬСЯ НА ПЛAVУ?

Сейчас мы справляемся с ситуацией во многом благодаря диверсификации. По насосно-силовым установкам падения не произошло, и это уравновешивает ухудшающуюся ситуацию на рынке дизель-генераторов. И наша основная антикризисная мера сегодня – диверсификация не только продуктов, но и рынков, решений. В частности, производство продукта с более высокой добавленной стоимостью и выход на более дорогой рынок.

Что касается сокращения персонала, у нас этот процесс идет, но пока он не связан с кризисными явлениями – это запланированная оптимизация. По крайней мере, после увольнения 30 сотрудников выпуск продукции не упал. Мы просто произвели структурные изменения в управленческом секторе. Но к концу года, думаю, общая численность сотрудников у нас возрастет, поскольку мы планируем расширить производство.

Наиболее важными моментами сейчас становятся бюджетирование и финансовое планирование производства. Вплоть до мелочей. Раньше мы не думали, например, сколько денег тратят сотрудники на сотовую связь. А сейчас, когда начали считать, поняли, что оптимизация расходов может быть действительно серьезной. **И**

ЧТО ПРОИСХОДИТ?

Если в 2008-2009 годах кризис был связан с падением фондового рынка, сейчас ситуация развивается по-другому. Возможно, мы наблюдаем начальную стадию процесса, но пока общеэкономических потрясений не происходит. Нет ни финансового, ни фондового кризиса – это именно кризис промышленности.

Первая его причина – общее падение спроса в связи с нежеланием инвестировать в Россию. Я имею в виду инвестиции не только международных компаний, но и собственников предприятий, находящихся в России. Это связано с опасениями и политическим, и экономического характера. В результате финансирование многих контрактов приостановлено. Если количество переговоров и коммерческих предложений не уменьшается, то количество подписанных контрактов и выплаченных денег существенно сократилось.

Второй важный момент – это потеря российскими предприятиями конкурентоспособности. Во многом это связано с китайской экспансией. Поскольку в государственных тендерах по 94-ФЗ самым действенным критерием является цена, государство покупает самый дешевый товар. То есть китайский. Например, наше предприятие из 26 государственных тендеров, в которых мы участвовали с начала 2013 года, победило только в одном. Дело тут вовсе не в коррупции – причины чисто экономические. Если наше предложение по дизель-

генераторам на европейском рынке составляет 12 млн. рублей, то китайцы поставляют ту же продукцию за 9 млн. рублей. Так что за последние 2 года все госзакупки свелись, по большому счету, к приобретению китайских товаров. Очевидно, что без потери качества произвести столь дешевый продукт невозможно. Однако эти вопросы никого не интересуют.

В целом, если посмотреть статистику, ситуация с импортозамещением за последние годы в России существенно ухудшилась. В отличие от таких стран, как Белоруссия или Турция, где существует серьезная протекционистская политика собственной промышленности, у нас такого рода поддержка отсутствует полностью.

КАКОВА ТЕКУЩАЯ СИТУАЦИЯ?

К сожалению, апрель не показал положительной динамики. Апрельские продажи по сравнению с мартом упали практически в 2 раза. И что хуже всего (а это является 100-процентным индикатором кризиса) – каждый последующий месяц этого года был хуже предыдущего.

Да, мы выиграли тендер на 4,5 млн. долларов на поставку дизель-генераторов мощностью свыше 500 кВт, – это спасает ситуацию, но не является знакомым показателем. Для нас это выход на новый достаточно специфический рынок, и он не показывает общий тренд. А вот по нашей серийной продукции, которая как раз служит индикатором развития рынка,

Легкий выбор

Защита от инфляции и падения рубля

16%*

годовых за 1 месяц

- > От 1 млн. до 5 млн. руб. сроком на 1 месяц.
- > Доходность от 10% годовых до 16% годовых, в зависимости от срока контракта, выбранных условий и изменения курса доллара США.
- > Персональный финансовый советник.

* 16% годовых в рублях от инвестированной суммы в случае выполнения условий продукта №2, при сроке инвестирования 1 месяц и пороговом значении №1, равном значению базисного актива +5%. Условия продукта №1: в случае, если на дату исполнения продукта значение базисного актива будет выше порогового значения №1 и ниже порогового значения №2, то клиенту возвращается инвестированная сумма в рублях, а также выплачивается ставка 10% годовых. Условия продукта №2: в случае если на дату исполнения продукта значение базисного актива будет выше порогового значения №1 и ниже порогового значения №2, то клиенту возвращается инвестированная сумма в рублях, а также выплачивается ставка от 12 до 16% годовых, в зависимости от условий, определенных при подаче поручения на заключение контракта (порогового значения №1 и срока инвестирования). Пороговое значение №1 – установленное клиентом значение на момент подачи поручения на заключение контракта, которое соответствует текущему курсу сделки по инструменту USD/RUB_TOM на валютном рынке ОАО «Московская биржа», увеличенному на 3% или 5%, в зависимости от выбора клиента. Пороговое значение №2 – показатель курса доллара США по отношению к рублю РФ в размере 1 000 000 рублей РФ за 1 доллар США. Структурный продукт – срочный внебиржевой контракт. Базисный актив – официальный курс доллара США по отношению к рублю РФ, установленный ЦБ РФ. Минимальная сумма инвестирования 1 000 000 рублей. Максимальная сумма инвестирования 5 000 000 рублей. Предложение осуществляется в рамках рекламной акции, проводимой ООО «Компания БКС» в период с 15.04.2013 г. по 30.06.2013 г. Клиент дополнительно несет расходы по уплате брокерской комиссии в размере 0,039%, либо 0,118% в зависимости от наличия/отсутствия ратификации БКС за контрагента. Участником акции является тот, кто в период акции заключит генеральное соглашение с ООО «Компания БКС». Количество заключаемых в рамках Предложения контрактов ограничено. Один участник акции в рамках Предложения может заключить только один контракт. Подробнее об условиях проведения рекламной акции, правилах проведения акции, количестве контрактов, сроке, месте, порядке подачи поручений на заключение контрактов можно узнать на сайте www.bcspremier.ru в офисе ООО «Компания БКС» и по телефону горячей линии 8-800-500-40-40. Предложение действительно для клиентов, заключивших генеральное соглашение с ООО «Компания БКС» после 1 апреля 2013 года. Условия действительны до 30 июня 2013 года. ООО «Компания БКС», лицензия № 154-04434-100000 от 10.01.2001 на осуществление брокерской деятельности. Выдана ФСФР. Без ограничения срока действия.

8 (800) 500-40-40 | bcspremier.ru
(4852) 26-64-26
ул. Свердлова, д. 3

БКС
Премьер
В Ваших личных целях